



**Universidad de Guanajuato**

**DIVISION DE CIENCIAS ECONOMICO  
ADMINSITRATIVAS**

**APORTACIONES A LA OPTIMIZACION DE PAGO DE IMPUESTOS POR  
ORIGEN T-MEC EN ESTADOS UNIDOS DE AMERICA**

**Informe de Ejercicio Profesional para obtener el título de Licenciado en  
Comercio Internacional**

**Georgina Uribe Moncada**

**Dr. Porfirio Tamayo Contreras**

**Guanajuato Gto febrero 2021**

**Contenido:**

- I. INTRODUCCION**
- II. DESCRIPCION DE LAS EMPRESAS O INSTITUCIONES DONDE SE LLEVO A CABO LA EXPERIENCIA PROFESIONAL**
- III. DESCRIPCION DEL AREA EN LA CUAL SE ENFOCO LA ACTIVIDAD PROFESIONAL**
- IV. ANALISIS DE EJEMPLOS DE ACTIVIDADES REALIZADAS POR EL SUSTENTABLE**
- V. CONCLUSIONES**
- VI. BIBLIOGRAFIA**

## **I. INTRODUCCION**

Desde el año 2003 ingreso a laborar en GRUPO TRANSTEX, dedicado al diseño, confección, impresión y empaque de prendas de vestir, en primera instancia únicamente me ocupaba de las exportaciones de la parte de confección, con el tiempo me dedique a la exportación y logística del grupo completo, ahí observe las diferentes prácticas que se deben hacer para transparentar los orígenes de la mercancía ya que este sector en general es muy observado por las autoridades debidos a prácticas incorrectas que ha hecho a través del tiempo sobre todo en telas o prendas de origen asiático, como cabeza del departamento de comercio exterior del grupo conocí que la combinación de reglamentos mexicanos y estadounidenses pueden derivar en menos revisiones de origen por parte de la autoridad norteamericana así como en beneficios que otorgan claridad a las determinaciones de origen así como se evita la doble tributación con herramientas diferentes a las ofrecidas por el T-MEC que pueden llegar a representar trámites engorrosos y tardados. En empresas trasformadoras como es el caso de TRANSTEX que se dedica al corte y confección de prendas de vestir se deben considerar estas reglas desde el ingreso de la mercancía y determinar la regla estadounidense que se usaran los Estados Unidos al momento de la importación, en cambio en empresas como SCREEN o Packaging textile que no ofrece un servicio de transformación, se debe cuidar la fracción arancelaria de entrada, así como la fracción arancelaria para su correcta exportación a los Estados Unidos.

## **II. DESCRIPCION DE LAS EMPRESAS O INSTITUCIONES DONDE SE LLEVO A CABO LA EXPERIENCIA PROFESIONAL**

GRUPO TRANSTEX es uno de los grupos textiles más reconocidos del centro del país; fundado en 1996, el grupo está integrado por 4 unidades empresariales, que según la solicitud del cliente pueden trabajar de manera secuencial, es decir que el producto sea procesado en todas las unidades (diseñado, cortado, confeccionado, estampado y empaçado) o de manera independiente usando solo una parcialidad de los procesos que las unidades ofrecen, cabe mencionar que el 98% de la producción es de exportación.

**PTI (Packaging Textile Industry):** En este lugar se realizan diferentes tipos de empaques, según las necesidades y exigencias de cada cliente.

**TRANSTEX CORTE Y COSTURA:** El área de corte cuenta con diversos equipos con tecnología de punta, que incluye mesas de corte para diferentes medidas en sus aplicaciones, corte automático de gran volumen y de alta calidad, corte manual, tendido automático, tendido manual, adaptación a corte de diferentes anchos de tela. Para garantizar las medidas de sus cortes se cuenta con auditoras dentro de cada uno de los procesos.

Una vez que se recibe el producto cortado en el área de Costura, se revisan los materiales, verificando que reúnan las características de calidad, posteriormente se le asigna el número de rastreo mediante un registro de código de barras según la línea de producción que ha asignado el departamento de control de producción.

Cada línea de producción de costura es un módulo especializado en la realización de cierto género de producto, cada una de ellas tiene un auditor de calidad, y un inspector de 100 % para verificar que cada prenda es revisada y cumple con las especificaciones establecidas previamente.

Costura cuenta con 3 naves de producción equipadas con maquinaria de vanguardia en el ramo de la confección, contamos con maquinaria de aplicación de etiquetas por medio de calor, terminados y la realización de todo tipo de puntadas, toda la maquinaria es sometida constantemente a mantenimiento.

**DISEÑO:** Grupo TRANSTEX cuenta con un laboratorio de muestras en donde se desarrollan los nuevos proyectos, además se desarrolla el diseño textil para ofrecer un portafolio de alternativas para los nuevos clientes, y una adición de nuevos estilos para los clientes cautivos. La elaboración de patrones, graduaciones y muestras físicas son los servicios Transtex Diseño también ofrece.

**ESTAMPADO:** La empresa Screen Creations de Celaya es el líder nacional en esta industria, por eso puede garantizar que el producto que ingresa a sus instalaciones recibirá el manejo profesional en cada uno de los procesos para ser

entregado con la mejor calidad y en el tiempo que el cliente lo requiera, su característica es la innovación y diseños de estampados Discharge, Puff, High density, Glow in the dark, Foil, Flock, Glitter, Cristalina, Sugar, Vintage, Gel, Burnout, Water base, etc., así como la calidad y eficiencia en producción con 14 años de experiencia en estampado.

Screen Creations de Celaya cuenta con un departamento de diseño grafico, pantallas, tintas, revelado donde se utilizan maquinarias de materiales especializados de primera calidad y de vanguardia tecnológica además se manejan 4 equipos de muestras manuales de 14 colores, la capacidad productiva de dos turnos, es de 300,000 estampados por semana debidamente supervisados en 6 máquinas automáticas Challenger de 14 colores y 16 estaciones, 4 máquinas automáticas de 8 colores y 10 estaciones.

**EMPAQUE:** La empresa Packaging Textile Industry está dedicada totalmente al proceso de empaque, ya que es una ventaja competitiva ofrecer este tipo de servicio, debido que por lo regular las empresas textiles exportan su mercancía a granel, y esta empresa ofrece cualquier tipo de empaque, con las características que el distribuidor final requiera-

Es importante mencionar que estas empresas pueden trabajar en proyectos juntas o por separado, sin embargo, al amparo de los programas IMMEX o por medio de la figura de submaquila se pueden coordinar ambos escenarios.

### **III. DESCRIPCION DEL AREA EN LA CUAL SE ENFOCO LA ACTIVIDAD PROFESIONAL**

El área de comercio exterior fue en donde enfoque mi actividad profesional, desarrollando de manera cotidiana el manejo de 2 programas IMMEX, uno de transformación y otro de servicios, control de inventarios temporales por medio del anexo 24, reporte de descargos para empresas certificadas de IVA (anexo 31) importaciones de mercancía no originaria con uso de REGLA OCTAVA, control de orígenes para apego a artículo 303 de TLCAN ahora 2.5 de T-MEC, importaciones virtuales, importaciones directas, manejo de auditorías de origen y auditorías de ¿ SAT, manejo de inventario de maquinaria, exportaciones a USA, Canadá y Europa con debida certificación de origen, validación de documentos en frontera, manejo de certificados TPL.

El objetivo del departamento además de tener una operación sana es encontrar dentro de las opciones de las reglas de origen de TLCAN, así como demás programas y facilidades administrativas que dan los diferentes organismos gubernamentales tanto de los Estados Unidos como de Mexico, preferencias arancelarias de productos textiles confeccionados en Mexico con Tela no originaria en TLCAN, y lograr ventajas competitivas ante mercados asiáticos.

Cabe mencionar que la ventaja que principal que se quiere lograr es en cuanto al precio de venta para clientes cautivos y potenciales es Estados Unidos, ya que las prendas textiles en los Estados Unidos pagan un arancel entre el 12% y el 16.5% sobre el precio total de la prenda, por lo que con el pago de este impuesto el precio pierde competitividad.

Mediante la trazabilidad de producto en SCREEN y PACKAGING lograr el pago adecuado de los impuestos a la importación cuando el producto es reexpedido a los Estados Unidos luego de un proceso de impresión serigrafía o empaçado.

#### **IV. ANALISIS DE EJEMPLOS DE ACTIVIDADES REALIZADAS POR EL SUSTENTABLE**

##### **IV.I. ESTRATEGIA DE SEGURIDAD EN EXPORTACIONES USANDO CERTIFICACION TPL**

En el área de corte y confección del grupo textil TRANSTEX SA DE CV se presento un cliente que tenia desarrollada una proveeduría de tela en China, y quería ver la posibilidad de que el producto terminado entrara con preferencia arancelaria a USA, por lo que se le creo la siguiente estrategia:

**IMPORTACION DE TELA USANDO REGLA OCTAVA:** La regla Octava Es la licencia o permiso que emite la Secretaría de Economía a través de alguna de las fracciones arancelarias de la partida 98.02 de la Tarifa de la Ley de los Impuestos Generales de Importación y de Exportación que les permite a las empresas importar maquinaria y equipo, materiales, insumos, partes y componentes con la finalidad de obtener facilidades administrativas y aranceles preferenciales. La Regla 8ª está establecida en el artículo 2, fracción II de las Reglas Complementarias para la interpretación de la Tarifa de la Ley de los Impuestos Generales de Importación y de Exportación (TIGIE), y es un instrumento de comercio exterior que requiere autorización previa de la SE para importar, entre otros, maquinaria, partes y componentes para la fabricación de productos, El uso de esta regla al momento de la importación de la tela permite que el impuesto de importación sea 0% sin embargo el origen de la tela se queda declarada para no caer en falsedad de datos .

**EXPORTACION USANDO CERTIFICADOS TPLS:** En el Tratado de Libre Comercio Tratado de América del Norte (TLCAN) se acordó otorgar un trato de preferencia arancelaria para para bienes textiles y prendas de vestir no originarios, es decir que no cumplan con las reglas de origen pactadas en el tratado, hasta por las cantidades anuales específicas en el propio TLCAN.

Las partes convinieron en que la administración de estas preferencias se realizara a través de la expedición de certificados de elegibilidad conocidos también como TPL's. (Tariff Rate Quotas/Tariff Preference Levels), Apéndice 6, Sección B del Anexo 300-B del TLCAN, para efecto de dar a conocer estos cupos así como el mecanismo de asignación lo requisitos y trámites a seguir (más recientes), se publicó el 30 de diciembre de 2013, en el Diario Oficial de la Federación el Acuerdo por el que se dan a conocer los cupos de exportación e importación de bienes textiles y prendas de vestir no originarios, susceptibles de recibir trato de preferencia arancelaria, conforme al TLCAN, en lo sucesivo "Acuerdo", modificado el 26 de diciembre de 2014, a fin de eficientar la utilización de los cupos de exportación. Bajo este esquema se estuvo trabajando hasta el año 2018 cuando los 45 millones de metros cuadrados equivalentes se repartían bajo el esquema de primero en tiempo primero en derecho, estos metros se terminaban mas o menos por el mes de Marzo, sin embargo a partir del año 2019 se cambio la estrategia de entrega de metros cuadrados quedando actualmente de la siguiente manera:

Cantidades finales, segundo semestre 2020			
Descripción del cupo	Monto final Asignación Directa MCE*	Monto final Licitación Pública MCE*	Monto final Primero en Tiempo Primero en Derecho MCE*
TPL1 Prendas de vestir de algodón o de fibras artificiales y sintéticas	14,082,054	2,977,966	9,000,000
TPL2 Prendas de lana	646,091	554,909	600,000

\*MCE: Metros Cuadrados Equivalentes

No hubo cambios que afectaran directamente a las fracciones arancelarias en cambio de modalidad de TLCAN A T-MEC

Un certificado TPL es equivalente a un certificado de origen en Estados Unidos por lo cual no existe pago de impuestos en USA.

#### IV.II ESTRATEGIA DE MANEJO DE LA EXPORTACION CUANDO YA NO HAY METROS CUADRADOS EQUIVALENTES DISPONIBLES EN EL ESQUEMA TPL.

En la legislación norteamericana existe un régimen especial para manufacturas textiles ensambladas en Mexico que son importadas a los Estados Unidos de América:

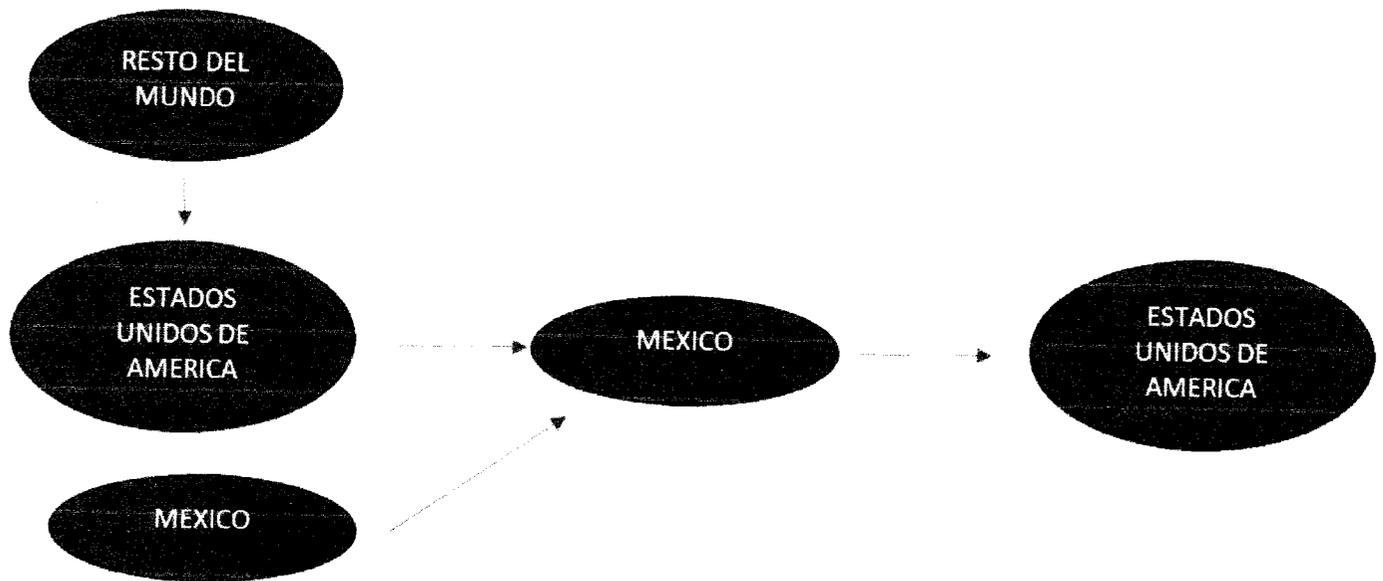
Programa o fracción de importación 9802.00.9000 que consiste en que la tela No originaria tenga por lo menos 2 procesos en territorio estadounidense, comúnmente es el tejido y el corte de la tela, quedan exceptuados procesos como blanqueo, teñido, lavado, prensado o embalaje.

Con esta alternativa la importación se realiza bajo regla octava como medida de protección con la declaración del IGI al 0% de tela precortada, es decir ya cortada en forma en los Estados Unidos y confeccionada en Mexico, con este movimiento se puede trabajar el resto del año en lo que los 45 millones de metros cuadrados equivalentes vuelven a estar disponibles en cualquiera de las opciones para obtenerlos.

Cabe mencionar que las dos opciones que se señalaron anteriormente solo se usan cuando la tela no cumple con las reglas de origen de T-MEC, cuando la tela cumple con los criterios de origen, simplemente se emite un certificado de origen.

#### IV.III EXPORTACIONES DE IMMEX DE SERVICIOS

En la empresa Screen Creations de Celaya se realiza impresión serigráfica de prendas de vestir, por lo tanto, el insumo principal es la prenda textil terminada sin estampar, el esquema que se sigue para este proceso es el siguiente:



Los dos principales clientes de esta empresa cuentan con un almacén fiscal en Laredo TX, este almacén se encarga de recibir las prendas textiles sin estampar y de acuerdo a las órdenes de estampado son enviadas a México para su estampado, es muy importante que las prendas cuenten con etiquetas tear away, es decir que describan la información requerida por las autoridades Estadounidenses, incluyendo el origen, pero también que estas etiquetas se retiren de la prenda una vez estampada, ya que la prenda cuenta con una etiqueta que muestra toda la información pero de manera impresa.

Dentro de esta información está el origen de la prenda, ya que el origen no se pierde con las importaciones a los países miembros de algún tratado por lo que el rastreo del origen es fundamental, ya que a la par que se reciben importaciones de Estados Unidos (de prendas de cualquier parte del mundo) y de México por medio de importaciones temporales, y es necesario aplicar el origen correcto y que la información de la etiqueta coincida con la documentación tanto de importación como de exportación para mantener una trazabilidad confiable del origen, ya que además que este es declarado en la importación por medio de la factura y el pedimento de importación y en la factura de exportación también se emite un certificado T-MEC sobre aquellas prendas que son originarias de México.

Esto colabora a que los clientes paguen los impuestos correspondientes de acuerdo a los orígenes y se evita la doble tributación.

El rastreo físico además del documental que propuse para la empresa ha dado la certeza que lo que está en documentos realmente coincide con la etiqueta física, y por lo tanto se está declarando el origen correspondiente.

Con las propuestas antes mencionadas se logra la claridad en las operaciones y se evita el pago de impuestos en ambos países aun considerando la diversidad de orígenes que se manejan fuera del T-MEC. El T-MEC es una herramienta muy poderosa para los negocios con Estados Unidos de América y los gobiernos tanto de México como de Estados Unidos buscan formas alternativas de comercializar mercancías bajo preferencias arancelarias aun cuando los insumos no sean originarios de las partes, las empresas textiles deben considerar todas las alternativas posibles al momento de negociar ya que el mercado de los Estados Unidos está muy competido sobre todo con la oferta asiática.

## **V. Bibliografía**

HARMONIZED TARIFF SCHEDULE OF THE UNITED STATES  
Annotated for Statistical Reporting Purposes.

TRATADO DE LIBRE COMERCIO DE AMERICA DEL NORTE  
TEXTO OFICIAL  
GRUPO EDITORIAL MIGUEL ANGEL PORRUA  
SEGUNDA EDICION  
MEXICO D.F. OCTUBRE 1998

<https://www.cbp.gov/>  
9000 PROGRAM  
US. DEPARTMENT OF HOMELAND SECURITY  
Bureau of Customs and Border Protection.

Página web: [www.aaanld.org](http://www.aaanld.org)

Página WEB:  
<http://www.siicex.gob.mx/portalSiicex/Transparencia/Permisos/infgeneral.htm>  
SECRETARIA DE ECONOMIA, DIVISION SIICEX

Página WEB: <https://www.snice.gob.mx/cs/avi/snice/tpls.2020.html>

Texto T-MEC [http://www.sice.oas.org/Trade/USMCA/USMCA\\_ToC\\_PDF\\_s.asp](http://www.sice.oas.org/Trade/USMCA/USMCA_ToC_PDF_s.asp)